

# UNE NOUVELLE USINE EUROPÉENNE POUR LE LYNX



**Natif des Etats-Unis, cet animal fort, rapide et agile ne peut être gardé en captivité sur son territoire. Tout le portrait du constructeur Bobcat, à qui il a emprunté son nom mais qui a besoin d'aller à l'international pour se développer. Un lynx qui va prendre maintenant des couleurs coréennes.**

**Alain FAURE**

Déjà présent en France à Pont-Château (44) avec son usine de télescopiques, Bobcat vient d'inaugurer une nouvelle usine de skid steer, minipelles et d'accessoires à Dobris, une ville tchèque située à 35 km au sud-ouest de Prague. Elle marque la stratégie d'implantation de Bobcat tout en étendant ses capacités de production, essentiellement basées aux USA.

L'histoire de cette usine remonte à 2001 lorsque Bobcat rachète Superstav, alors spécialisée dans la fabrication de pelles rétro pour skid steer. 2005 est marquée par l'arrêt de cette production et le lancement en série à Dobris du skid steer 553 dont la majeure partie des ventes était réalisée en Europe, un modèle qui sera remplacé début 2007 par

le S 100. Autre étape importante à Dobris, le lancement de la nouvelle minipelle 319 de 1,3 tonne début 2006. C'était la première fois que Bobcat concevait, développait et fabriquait en Europe une minipelle pour répondre aux besoins des clients européens. Ces modèles ainsi que le S 130 seront désormais fabriqués à Dobris.

D'une superficie de plus de 20 000 m<sup>2</sup>, cette usine ultra moderne est destinée à la fabrication et à l'assemblage de petits et moyens modèles de skid steer, de minipelles inférieures à deux tonnes et d'accessoires. Son coût d'environ

22 millions € englobe aussi un nouveau centre de formation de 1,7 hectare ainsi qu'un centre d'études et de recherches. D'ici à fin 2008, la société souhaite que 80 % des produits commercialisés dans la zone EMEA (Europe, Moyen-Orient, Afrique) soient fabriqués en Europe. Bobcat connaissant actuellement une croissance très rapide, l'objectif de cette production européenne sera, d'accélérer les ventes des engins tout en réduisant les délais de livraison aux concessionnaires de la région. Une usine intéressante car sa superficie peut être agrandie de plus de 50 % pour passer



*L'aire de démonstration de Bobcat avec derrière, l'usine.*



## Bobcat aide l'UNICEF Belgique

Ce partenariat qui s'étendra sur trois ans a pour objectif la levée de fonds destinée à soutenir son travail en Afrique. Ce programme a été au cœur de la manifestation des festivités de l'inauguration de l'usine Tchèque de Dobris. Un skid steer S 100 a été peint selon le dessin de Léo Sisti, un enfant de cinq ans, fils d'un concessionnaire Bobcat français. Le S 100 a été proposé aux enchères avec une mise à prix de 11 000 € pour être finalement adjugé à 55 000 € par le distributeur finlandais Fintractor. Le dessin de Léo Sisti a été reproduit sur la machine devenue pièce de collection, le thème du dessin étant « Dessine-moi la machine idéale ». Tout l'argent a été versé à la campagne de l'UNICEF Belgique ce qui permettra de créer plus de 3 000 places pour les écoles du Mozambique.



Le dessin de Léo Sisti est reproduit fidèlement sur le skid steer Bobcat S 100.

à 31 000 m<sup>2</sup>. Cela permettra de libérer de l'espace dans les usines américaines de Gwinner et de Bismarck (Dakota du Nord) pour faciliter la production des chargeuses à châssis large, des petites et moyennes minipelles et de nouveaux produits tels la machine polyvalente Toolcat. Pour Scott Nelson Président de Bobcat Europe, cette implantation tchèque jette les bases d'une évolution fantastique de Bobcat sur les marchés de l'EMEA en adaptant la conception et la fabrication des produits aux exigences locales tout en allant au devant des clients.

Le Centre de Formation d'une superficie de 1,7 hectare a été édifié à côté de l'usine. Son but est de dispenser auprès des opérateurs et distributeurs de l'EMEA, une formation à la fois pratique et théorique des matériels Bobcat et du service que le client est en mesure d'attendre. Avec plus de 60 sessions par an, il répond à une demande en constante augmentation de la part des

concessionnaires, de leurs employés et des clients. Les cycles, d'une durée de 2 à 5 jours comprennent les formations des produits de base, des accessoires, des nouveaux employés, des opérateurs, les mises à jour produits ainsi que la connaissance des machines concurrentes. En face du bâtiment, un terrain de 5 000 m<sup>2</sup> est destiné aux exercices pratiques tels les travaux de fouille ou de tranchée. Le centre est équipé d'une importante flotte de machines et d'accessoires Bobcat. Tous ces cours



Un skid steer S 100 en assemblage à Dobris.

prévoient la « Formation Bobcat Standard » notamment pour des PME qui souhaitent s'assurer que sur leur propre site, leurs opérateurs utilisent leurs machines en toute sécurité et avec efficacité. Un certificat valable deux ans est délivré en fin de cours. Situé à 1,5 km de l'usine, le constructeur a installé son Centre d'Etudes. La recherche, la conception et le développement des skid steer, minipelles, télescopiques et accessoires commercialisés dans l'EMEA sont désormais sous la responsabilité du Centre de Recherche et de Développement de Bobcat Europe. Ouvert en 2003 et situé dans les anciens locaux de Superstav, il mène des recherches afin de développer des produits répondant aux besoins des clients de l'EMEA mais aussi sur le marché international. D'une superficie de 2 000 m<sup>2</sup>, ce centre qui emploie 60 ingénieurs consacre environ 1 000 m<sup>2</sup> à une zone de tests de prototypes.

## Doosan : une réelle opportunité

Pour 3,35 milliards €, Doosan Infracore a acquis auprès d'Ingersoll Rand, Bobcat considéré comme le plus grand fabricant de matériels compacts au monde. Outre les machines, ont été cédés les équipements utilitaires (Utility Equipment) et la branche accessoires (Attachments). En 2006, ces trois branches ont généré un chiffre d'affaires d'environ 1,8 milliard € avec un bénéfice de 250 millions €.

Pour Doosan Infracore, l'objectif est de développer son portefeuille mondial de produits (chargeuses, pelles pneus et chenilles...) en ajoutant une gamme d'équipements compacts tout en contribuant à renforcer sa production mondiale et ses réseaux de ventes qui intéressaient fortement le coréen. La transaction qui sera officialisée avant la fin de l'année lui permettra d'avoir un réseau combiné de plus de 3 700 concessionnaires à travers le monde et 20 usines de fabrication (USA, Chine, France, Tchéquie...). Avec ce rachat, Doosan Infracore occupera une position de leader sur le marché aux USA, en Europe et en Chine. Il passera de la 19<sup>ème</sup> à la 7<sup>ème</sup> place avec un chiffre d'affaires de 5 milliards € dans le secteur des fabricants d'engins de construction, l'objectif étant d'être dans les cinq premières entreprises mondiales de ce secteur d'ici à 2010. ■