

GSM : BILAN DU 2ND PLAN ENVIRONNEMENT

► Fin 2003, GSM a présenté le rapport de son 2nd plan environnement reprenant la période de 1997 à 2002. A cette occasion, la filiale d'Ital-cementi Group a aussi exposé les grandes lignes du prochain plan prévu pour 2002/2006 qui se décline en 6 axes prioritaires : intégrer en continu la gestion de « l'après-carrière » du projet à l'aménagement final, encourager l'utilisation économe et rationnelle des matériaux, optimiser les transports des matériaux, développer les partenariats, former aux bonnes pratiques environnementales et maîtriser la gestion des flux.

Suivi national des 12 conformités

- 1) Affichage de panneaux d'information réglementaires
- 2) Bornage du site
- 3) Clôture du site (bassins de décantation/zones dangereuses)
- 4) Fermeture des accès
- 5) Affichage de pancartes d'avertissement de sécurité
- 6) Respect des limites et des distances de protection
- 7) Etablissement des plans annuels d'avancement suivant la réglementation
- 8) Mise en conformité des aires étanches (avec séparateur d'hydrocarbures)
- 9) Stockage des hydrocarbures avec aire de rétention pour le fuel
- 10) Stockage des hydrocarbures avec aire de rétention pour les huiles
- 11) Rejet des eaux en respectant les seuils des paramètres physiques de l'arrêté ministériel du 22/09/94 modifié
- 12) Contrôle des remblais extérieurs

Bien qu'indispensable à la construction d'infrastructure, l'extraction des matériaux comporte des nuisances. Conscient des problèmes que ça peut engendrer, GSM a étudié comment évaluer et réduire si possible ces nuisances en instaurant des « plans environnement ». Ces plans listent dans le temps les objectifs à atteindre, les progrès réalisés, et mentionnent aussi les faiblesses de

RAG VEUT VENDRE SES MINES

► Le groupe minier allemand RAG veut céder la totalité de ses mines à l'étranger avant l'été 2004. Des lettres d'intention auraient déjà été signées avec l'Américain Peabody pour certains sites. RAG devrait céder deux mines en Australie, une mine aux Etats-Unis ainsi qu'une part de 25 % dans un site d'extraction au Venezuela. Toutes ces transactions devront être finalisées durant le premier semestre 2004. Le groupe minier veut intensifier ses négociations en vue de la cession des douze autres mines qu'il possède encore à l'étranger (toutes situées aux Etats-Unis) afin de boucler la vente avant l'été prochain. RAG attend une recette de près de 500 millions d'euros de l'ensemble de ses ventes. Fort d'un chiffre d'affaire de 13 milliards d'euros, le groupe minier emploie quelque 80.000 personnes. Il compte parmi ses grands actionnaires le numéro un de l'énergie en Allemagne EON, le numéro deux RWE, et le conglomérat industriel ThyssenKrupp.

l'entreprise. Concrètement, chaque site est évalué par le biais d'audits internes. En 1995, GSM met en place un plan d'action intitulé « Les 12 travaux d'Hercule ». Ce plan annonçait 12 travaux à réaliser pour que les sites de GSM soient en conformité avec la politique environnementale de la société. L'objectif fixé par le plan-environnement 1997/2002 était qu'aucune région ne devait avoir un taux de conformité inférieur à 95% à fin 1998. Or même si les progrès sur site sont constants, force est de constater que le seuil fixé n'a pas été atteint puisqu'on atteignait 91% à fin 2001.

INGERSOLL RAND CÈDE SON ACTIVITÉ FORAGE

► Le 19 février dernier, le groupe américain a cédé son département forage à Atlas Copco AB pour environ 270 millions €. La transaction devrait être entérinée au second trimestre 2004 après accord des gouvernements concernés. Remontant aux origines de la société en 1871, ce département concernait les activités minières ainsi que les foreuses en carrières et en recherche d'eau. En 2003, le chiffre d'affaires réalisé a été de 330 millions € avec 950 personnes. La transaction inclut les usines du Texas, de Virginie, du Tennessee et la Pennsylvanie aux USA, de Yokohama au Japon et de Xuan Hua en Chine mais pas l'usine française de Montabert spécialisée en brisè roches.

Une nouvelle division internationale

devrait être créée sous le nom de Atlas Copco Drilling Solutions qui devrait avec cette acquisition, réaliser en 2004 un chiffre d'affaires de l'ordre de 1 700 millions € avec 6350 employés.

HOLCIM : BILAN DU 3^e TRIMESTRE 2003

► Holcim Ltd a accru ses marges opérationnelles au troisième trimestre de 2003 et confirmé ainsi l'évolution positive qu'il connaît depuis le début de l'année. Des progrès substantiels ont pu être réalisés grâce à de nouvelles réductions des coûts. La dépréciation importante du dollar US a cependant pesé sur le résultat financier exprimé en francs suisses. Le volume des ventes consolidées a augmenté dans tous les secteurs principaux. Pour le ciment, c'est même dans toutes les zones où le Groupe est implanté qu'un progrès a pu être enregistré. L'accroissement des ventes de granulats est avant tout apparu dans les filiales européennes; quant aux ventes de béton prêt à l'emploi (BPE), elles n'ont pas seulement augmenté en Europe, mais également dans deux autres zones: Amérique latine et Afrique/Proche-Orient. Le secteur européen de la construction a connu, en moyenne au troisième trimestre, une conjoncture favorable. Notamment dans les marchés de l'est où Holcim connaît un bon développement. Ont fait exception sur ce continent; l'Allemagne et la Suisse, où la récession a persisté dans la construction.